



ELPRO ist ein weltweit tätiger Schweizer Lösungsanbieter für die Umgebungsüberwachung in der Pharma-, Life-Science-, Biotech- und Healthcare-Industrie. Mit innovativen Servicemodellen, hochmodernen Datenloggern, SaaS-Plattformen u.a. für die Datenanalyse sowie GxP-Experten für die Systemintegration in die Geschäftsprozesse unserer Kunden sorgen wir für Effizienz und Compliance in deren Lieferkette. Vertriebs- und Supportbüros befinden sich in der Schweiz, den USA, Kanada, Grossbritannien, Deutschland, den Nordischen Ländern, den Beneluxländern, Ungarn, Singapur und Japan. ELPRO ist Teil der Bosch-Gruppe.

Unser Team am **Standort Buchs SG** sucht ab sofort oder nach Vereinbarung Verstärkung als:

## CRM/ Digital Sales Solution Specialist (100 %) (m/w/d)

### Das bieten wir Dir

- > Vielseitiges und interessantes Aufgabengebiet mit internationaler Ausrichtung
- > Eigenverantwortliches und selbstständiges Arbeiten
- > Familiäres Betriebsklima
- > Moderner Arbeitsplatz, flexible Arbeitszeiten, Home Office Möglichkeit

### Dafür übergeben wir Dir die Verantwortung

- > Mitarbeit bei Projekten zur Digitalisierung, Implementierung und Umsetzung von Neuerungen und Anpassungen im Hubspot-CRM
- > Durchführung von Mitarbeiterschulungen
- > Mitarbeit bei Evaluation, Analyse und Einführung sowie Schulungen von neuen digitalen Verkaufstools
- > Support von internen Stakeholdern im Bereich Hubspot CRM & Online Sales Tools
- > Kontakt zu den globalen Marktorganisationen, enge Zusammenarbeit mit dem Vertrieb, Marketing und externen Partnern
- > Prozessmanagement: Optimierung und Weiterentwicklung von bestehenden Prozessen (inkl. Visualisierung).

### Das bringst Du mit

- > **Ausbildung:** Abgeschlossenes Studium in einem technischen oder betriebswirtschaftlichen Bereich oder mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Sales/ CRM
- > **Persönlichkeit und Arbeitsweise:** Kunden- und lösungsorientiertes Denken bei operativem Support für unsere Hubspot CRM-System Benutzer, Aufmerksamkeit für Details
- > **Erfahrung und Know-How:** Fundierte Erfahrungen mit CRM-Verwaltungssystemen notwendig, Hubspot Kenntnisse von Vorteil. 1-3 Jahre Erfahrung im Bereich Sales Operations mit ausgeprägter Analyse- und Problemlösungskompetenz und guten kommunikativen Fähigkeiten. Erfahrung im Projekt- und Prozessmanagement
- > **Begeisterung:** Freude am Kundenkontakt und selbstständiger Arbeitsweise
- > **Sprachen:** Sehr gutes Deutsch und gutes Englisch (Wort und Schrift)

### Bewerbung an

Lena Hamm, HR-Manager  
[jobs@elpro.com](mailto:jobs@elpro.com), T +41 81 552 09 04

### ELPRO-BUCHS AG

Langäulstrasse 45, 9470 Buchs

### Fachfragen an

Gottfried Gassner, CRM/ Digital Sales Specialist  
[gottfried.gassner@elpro.com](mailto:gottfried.gassner@elpro.com)  
T +41 81 552 08 42