



ELPRO ist ein weltweit tätiger Schweizer Lösungsanbieter für die Umgebungsüberwachung in der Pharma-, Life-Science-, Biotech- und Healthcare-Industrie. Mit innovativen Servicemodellen, hochmodernen Datenloggern, SaaS-Plattformen u.a. für die Datenanalyse sowie GxP-Experten für die Systemintegration in die Geschäftsprozesse unserer Kunden sorgen wir für Effizienz und Compliance in deren Lieferkette. Vertriebs- und Supportbüros befinden sich in der Schweiz, den USA, Kanada, Grossbritannien, Deutschland, den Nordischen Ländern, den Beneluxländern, Ungarn, Singapur und Japan. ELPRO ist Teil der Bosch-Gruppe.

Unser Team am **Standort Buchs SG** sucht ab sofort oder nach Vereinbarung Verstärkung als:

## Global Key Account Manager 80-100 % (w/m/div.)

### Das bieten wir Dir

- > Vielseitiges und interessantes Aufgabengebiet mit internationaler Ausrichtung
- > Eigenverantwortliche und selbstständige Tätigkeiten
- > Familiäres Betriebsklima mit offenen und engagierten Kolleginnen und Kollegen
- > Moderner Arbeitsplatz, flexible Arbeitszeiten und Home Office Möglichkeit

### Dafür übergeben wir Dir die Verantwortung

- > Du betreust international tätige Schlüsselkunden, sicherst das bestehende Geschäft und baust es kontinuierlich aus.
- > Innerhalb der dir zugewiesenen Kunden gestaltest du globale Beziehungsnetze und definierst Strategien zur Kundenentwicklung.
- > Deine Aufgaben umfassen die Führung von Verkaufsprojekten von der Beratung über die Vertragsverhandlungen bis zur Lösungsimplementierung.
- > Für deine Kunden erbringst Du Beratungsdienstleistungen für Prozessentwicklung, Lösungsgestaltung oder Systemintegration.
- > Du verfolgst Markttrends und gibst Input zur Optimierung von Produkt- und Dienstleistungen.

### Das bringst Du mit

- > **Ausbildung:** Höhere technische oder kaufmännische Ausbildung
- > **Persönlichkeit und Arbeitsweise:** Teamplayer mit selbstständiger, zuverlässiger Arbeitsweise, hoher Kunden- und Lösungsorientierung sowie starken Beratungs-, Präsentations- und Verhandlungsfähigkeiten
- > **Erfahrung und Know-How:** Erfahrung im internationalen Verkauf oder Key Account Management verbunden mit technisch ausgerichteten Beratungs- und Projektaufgaben
- > **Begeisterung:** Freude an technischen Lösungen, Prozessen und Projektmanagement, allgemein hohe IT-Affinität sowie sehr gute ERP-, CRM und MS-Office Kenntnisse
- > **Sprachen:** Verhandlungssicher in Deutsch und Englisch (Wort und Schrift)
- > **Reisebereitschaft:** 20-30 %

### Bewerbung an

Lena Hamm, HR Leitung  
[jobs@elpro.com](mailto:jobs@elpro.com), T +41 81 552 09 04

### ELPRO-BUCHS AG

Langäulstrasse 45, 9470 Buchs

### Fachfragen an

Emanuel Schäpper, Head Global Account  
Management  
[emanuel.schaepper@elpro.com](mailto:emanuel.schaepper@elpro.com)  
T +41 81 552 08 59