



ELPRO ist ein global agierender Schweizer Hersteller von innovativen Lösungen für die Überwachung kritischer Klimadaten in sämtlichen Prozessen der Lieferkette – speziell in den Sparten Pharmaindustrie, Gesundheitswesen und Life Science. ELPRO beschäftigt weltweit 220 Mitarbeitende und verfügt über Geschäftsstellen in der Schweiz, Deutschland, Grossbritannien, den Benelux-Ländern und Skandinavien sowie in den USA und in Singapur.

Wir suchen Verstärkung in unserem Team:

CRM/Digital Sales Solutions Specialist (w/m/d)

Arbeitsort ELPRO-BUCHS AG, Buchs SG

Das bieten wir Dir

- > Engagierte und motivierte Kollegen/innen, die Dich unterstützen
- > Eigenverantwortliches und selbstständiges Arbeiten
- > Familiäres Betriebsklima
- > International vernetztes und kollegiales Team

Das bringst Du mit:

- > Abgeschlossenes Studium in einem technischen oder betriebswirtschaftlich orientierten Bereich oder mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Sales/CRM
- > Erfahrungen mit CRM-Verwaltungssystemen notwendig (fundierte Kenntnisse sind erforderlich), Erfahrung mit Hubspot erwünscht
- > 1-3 Jahre Erfahrung im Bereich Sales Operations mit ausgeprägter Analyse- und Problemlösungskompetenz
- > Erfahrung im Projektmanagement und Prozessmanagement
- > Kunden- und Lösungsorientiertes Denken bei operativem Support für unsere Hubspot CRM-System Benutzer (ca. 160 Anwender weltweit)
- > Gute kommunikative Fähigkeiten für regelmässige Informationen und Schulungen der Verkaufsprozesse im CRM-System (neue Anwender, neue Prozesse, neue Funktionen, etc.) und unseren Online Sales Tools.
- > Aufmerksamkeit für Details, prozessorientiertes Denken und kundenorientierte "Can-Do"-Einstellung
- > Gute Englisch- und sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

Dafür übergeben wir Dir Verantwortung

- > Projektarbeit bei Projekten zur Digitalisierung, Implementierung und Umsetzung von Neuerungen/ Anpassungen im Hubspot CRM
- > Durchführung von Mitarbeiterschulungen
- > Mitarbeit bei Evaluation, Analyse und Einführung sowie Schulungen von neuen digitalen Verkaufstools
- > Support von internen Stakeholdern im Bereich Hubspot CRM & Online Sales Tools
- > Kontakt zu den globalen Marktorganisationen, enge Zusammenarbeit mit dem Vertrieb, Marketing und externen Partnern
- > Prozessmanagement – Optimierung und Weiterentwicklung von bestehenden Prozessen (inkl. Visualisierung)

Bewerbung an unser beauftragtes Büro PCCP

Natalia Gutschmidt, HR Consultant
natalia.gutschmidt@pccp.ch, T +41 81 740 19 53

Fachfragen an

Gottfried Gassner, CRM/Digital Sales Specialist
gottfried.gassner@elpro.com, T +41 81 552 08 42

ELPRO-BUCHS AG

Langaeuilstrasse 45, 9470 Buchs

we prove it.

elpro.com